

YAPI Malzeme

Aylık Sektörel Dergi

Aralık 2019 / www.yapimalzeme.com.tr

İNŞAAT - ŞANTIYE | PROJE - YATIRIM | MİMARLIK - MÜTEAHHİTLİK | YAPI TEKNOLOJİLERİ DERGİSİ

Kubilay Tüfekçi
İKSD Yönetim Kurulu Başkanı

**Sektörün tek çatı kuruluşu ve ortak buluşma noktası:
İskele Kalıp Sanayicileri Derneği (İKSD)**

Sektörün tek çatı kuruluşu ve ortak buluşma noktası: İskele Kalıp Sanayicileri Derneği (İKSD)

Bir yandan gençlere ve öğrencilere yönelik akademik çalışmalar gerçekleştiren, diğer yandan müteahhitler ve müteahhitlerin dernek/birlikleriyle ile sürekli dirsek temasında bulunan, pek çok noktada kamuyla işbirliği bulunan İskele ve Kalıp Sektörünün tek çatı kuruluşu olan İskele Kalıp Sanayicileri Derneği, sektörünün tüm paydaşları için bir köprü vazifesi üstlenmiş. Eğitimden, teknolojik gelişmelere, fuarlardan, iş güvenliğine pek çok disiplini bir arada yürüten dernek, sahip olduğu nitelikli üyeleriyle sektörün ihtiyaç duyduğu yeniliklere kapı aralamak için tüm gayretiyle çalışıyor...



Akın Alıkcıoğlu / İKSD Genel Sekreteri

İskele ve Kalıp sektörünün geliştirilmesini sağlamak amacıyla 2017 yılında kurulan İskele Kalıp Sanayicileri Derneği (İKSD), o günden bu yana uluslararası standartlara uygun ürünler üreterek tüm pazarlarda etkin rol oynayabilecek firmalara ve bu konularda çalışmalar yapan kişi ve kuruluşlara destek vermekte.

Geçtiğimiz ay, İKSD Yönetim Kurulu Başkanı Kubilay Tüfekçi ve İKSD Genel Sekreteri Akın Alıkcıoğlu ile bir araya geldik. Dernek faaliyetleri, yakın dönemdeki hedefleri ve sektörün başlıca sorunlarını ele almaya çalıştığımız keyifli bir sohbet gerçekleştirdik...

Sektör adına çok değerli çalışmalar gerçekleştiren İskele Kalıp Sanayicileri Derneği ve yöneticilerine başarılar diliyoruz.

Akın bey, derneğiniz hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

Akın Alıkcıoğlu:

İskele Kalıp Sanayicileri Derneği (İKSD), bugün itibarıyla Kalıp ve İskele Sanayicilerini sayısal ve nitelik anlamında temsil eden tek çatı kuruluşudur. Derneğimizde yerli ve yabancı toplam 24 üyemiz bulunmaktadır. Üye firmaların tümü; standartlar doğrultusunda üretim yapan gerek ulusal gerekse uluslararası ölçekte önemli konut, baraj, ticari bina, havaalanı, hastane, yol metro, endüstriyel tesis gibi birçok farklı yapının inşaat sürecinde proje, danışmanlık, malzeme satışı, kiralama ve satış sonrası destek hizmeti vermekteler. İKSD Üyeleri başta Rusya, ABD, Fransa, İtalya, Kazakistan, Hindistan, Irak, İran, Malezya, Cezayir, Katar, Kuveyt, Suudi Arabistan olmak üzere dünyanın 115 ülkesine ihracat yapmakta.

Derneğin gündeminden biraz bahseder misiniz?

Derneğimizin kuruluş aşamasında sektörün gündemi nedir diye kendimize bir

yol haritası çıkardık. Karşılaştığımız en büyük problemin; denetim eksikliğinden dolayı haksız rekabet olduğunu gördük. Haksız rekabetin sonucu olarak sektörün genel karlılık oranlarında da ciddi kayıplar yaşanıyor. Zaman zaman üyelerimize yönelik bir anket yaptığımızda da bu problemler daima ön sıralarda yer alıyor. Bizim bu noktada dernek olarak hukuki bir yaptırımımız bulunmuyor. Ancak derneğimizin üyeleriyle, lobi gücümüzle ve farklı çalışmalarımızla konuyu her defasında kamu kuruluşlarıyla paylaşarak sorunu sürekli gündemde tutuyoruz. Bununla ilgili olarak ilgili bakanlıkları, yapı denetim firmalarını, TSE'yi ve diğer sivil toplum kuruluşlarını ziyaret ediyor çözüm için yapılacaklar noktasında fikir alışverişinde bulunuyoruz.

Yeni ve genç bir dernek olarak sektör bilinirliğini artırma gayretlerimiz mevcut. Türk müteahhitleri dünyanın her tarafında çok güzel işler yapıyor. Global projelerde yer alıyoruz. Müteahhitlik hizmetlerinde Çin'den sonra ikinci sırada geliyoruz. İskele Kalıp sektörünün inşaat sektörünün bir parçası olarak bu projelerde yer alması, gerek teknik-uygulama, gerekse imalat noktasında bir gelişmeyi meydana çıkarıyor. Bizim bu noktadaki yaklaşımımız, inşaat sektörünün gizli kahramanı olarak ürün ve hizmetlerimizi, sektörümüzü en doğru platformlarda dernek çalışmalarıyla anlatmaya çalışıyoruz. Ortaya koyacağımız gayret ve çabayla, bilinirliğimizi ve farkındalığımızı daha da artıracığımıza inanıyorum.

İş Güvenliği noktasında da bazı çalışmalarımız bulunuyor. Ayrıca, yakın dönemde bir Avrupa Birliği Hibe Programı'na iş güvenliği içerikli bir proje ile katıldık. Şu an ön değerlendirmeyi geçtik ve final başvurusu için projemizi yazarak teslim ettik. Program kapsamında 44 farklı ana etkinlik bulunmaktadır. Bu başlıkların tamamı bizim ihtiyaç duyduğumuz eğitim ve aktiviteleri kapsıyor. Program içerisinde, çalışanları, işverenleri, medya ve sivil toplum kuruluşlarının dahil olduğu çok kapsamlı etkinlik ve çalışmalar mevcut. AB projemiz final değerlendirme aşamasını geçip onaylandığında tahmin ediyorum. 2020 yılının son aylarında çalışmalar start veriyor olacağız.

Yine farkındalığı artırmak adına fuar firmalarıyla da ortak çalışmalarımız bulunuyor. Yurtiçi fuarlarda seminer ve etkinlikler gerçekleştirerek farkındalığı o platformlarda da ortaya koymaya gayret ediyoruz. Bir diğer konu ise; sektördeki kalitenin artırılması. Bu noktada maalesef sektörümüzün gelişmeye açık alanları var. Rekabetin kaliteden çok fiyat üzerinde yoğunlaştığı dönemlerde, sırf daha ucuz olduklarından dolayı, her anlamda kalite standartlarının altında ürünler pazardan

oldukça yüksek oranda pay alabiliyorlar. Ben şahsen kalitenin artırılması için en önemli kriterlerden bir tanesinin hatta en önemlisinin, müşterinin bilinçlendirilmesi olduğunu düşünüyorum ve bu konuya ilişkin de çalışmalarımız var.

Çalışmalarınızda destek aldığınız kurumlar var mı?

Tüm firmalarımızdan gerekli desteği alıyoruz. Bu zor piyasa koşullarında dahi bizlere karşı dernek faaliyetlerine katkı sağlamak için büyük özveride bulunuyorlar.

Derneğin bir çatı kuruluşu olması, herkeşe eşit ve adil davranması bize karşı duyulan güveni perçinliyor. Üyelerimizle aramızda özveri ve samimiyete dayalı bir ilişki var. Üyelerimizin yanı sıra kurum olarak, Türkiye Müteahhit Birliği, İMSAD,

İNDER bizim hep dirsek temasında olduğumuz kuruluşlar.

Biz bu kuruluşlardan aldığımız güçle, ilgili bakanlıklarla bir araya gelerek ortak sektörel sorunlara ilişkin birlikte çözüm üretmeye yönelik gayret sarfediyoruz.

Kubilay bey, İKSD hakkında siz neler söylemek istersiniz?

Kubilay Tüfekçi:

Çok rekabetçi bir dünyaya açılıyor. Günümüzde doğru sistemin, doğru yerde uygulanmasıyla ekonomi sağlanıyor. Hızın her alanda bir kriter olduğu bu dönemde, sürekli bildiğiniz yoldan klasik yöntemlerle devam ederseniz, daha hızlı gitmeniz mümkün değil. İhtiyacı doğru analiz edip doğru adımlar atmalısınız. Bu bağlamda en teknolojik sistem her zaman en iyi sis-



Kubilay Tüfekçi / İKSD Yönetim Kurulu Başkanı



tem anlamına da gelmiyor. Her şeyden önce projeyi doğru tanımlayıp ona uygun sistemleri tercih etmeliyiz ve kurmalıyız. Doğru kalıbın seçimi ve uygulanmasının yapılması, inşaatın genel giderlerini ciddi anlamda alt seviyelere çeker. Bu çok önemli bir nokta. İskele Kalıp Sanayicileri Derneği olarak bizler, ilerde bu işlerin teknik formenliğini yapacak mühendislere, genç öğrenci arkadaşlarımıza bu farkındalığı bir şekilde vermek istiyoruz.

Eğitim kurumlarındaki müfredatta yönelik özellikle Meslek liseleri ve üniversitelerin İnşaat Mühendisliği bölümlerine yönelik çalışmalarımız sürmektedir. Bugünkü müfredatta, öğrencilerin ilerde şantiyelerde karşılaşacakları meselelerin birçoğu maalesef bulunmuyor. Bu bizim eğitim noktasında çok büyük bir eksikliğimiz. Bu işin uzmanları ve sorumlularıyla bir araya gelerek müfredatta gerekli değişiklikleri hep birlikte bir şekilde gerçekleştireceğiz. Şu an Teknik Liselerdeki eğitimcilere sektörel birtakım eğitimler veriyoruz. Bunların yanı sıra meslek odaları üniversitelerde paydaşlarımıza üyelerimizin uzman kadrolarının desteği ile mesleki gelişim seminerleri vermekteyiz. Bu eğitimlerin tamamını belli bir sistem içinde planlıyoruz.



Yine sistemli ve periyodik olarak uygulamalarını da gerçekleştireceğiz.

2019 yılında sizi en çok zorlayan konu ne oldu?

Geride bırakmak üzere olduğumuz bu yıl özellikle iç pazarın daralması ve ekonomik koşullardan dolayı biraz sorunlu geçti

diyebiliriz. İç pazara yönelik bazı alacak ve tahsilat problemleri gündeme geldi maalesef. Dernek olarak biz bu konuda üye firmalarımıza yönelik risklerin azaltılması ve farkındalık yaratmak için 'Alacak Sigortası' ile ilgili sigorta firmaları ile ortak seminerler düzenledik. Belli bir farkındalık oluştu diyebiliriz.



Ülkemizde maalesef tüm sektörler için kronik bir hastalığa dönüşmüş olan, haksız rekabet konusunda neler söylemek istersiniz?

Türkiye’de hemen hemen sektörel tüm derneklerin ortak şikayeti; haksız rekabet ve denetim yetersizliği diyebiliriz. Bizler belirli bir seviyenin üzerinde, mesleki tüm sertifikasyonlara sahip firmalardan oluşan bir derneğiz. Tabii bu sertifikalara sahip olabilmek için ürün ve üretim kalitesinin belli bir standardın üstünde olması gerekiyor. Bu standartlara sahip olmanın da bir maliyeti var hiç şüphesiz. Bu maliyetleri göğüsleyerek tüm bu sertifikaları edinen firmalar kendilerini pazarda konumlandırmaya gayret ederken, bunun tam tersi olarak hiçbir kalite ve standart gözetmeden çok daha ucuza ürünler üreten firmalar, denetim eksikliğinden de faydalanarak sektörde kendilerine kolayca pazar edinebiliyorlar. Buradaki denetim yetersizliğini kamu tarafının bir şekilde sağlaması gerekiyor. Bu denetimler yeterli oranda gerçekleşmediği zaman, bizim sahip olduğumuz belgelerinde bir anlamı kalmıyor. Bu konuda da dernek olarak kamu tarafıyla sıkı görüşmeler içe-

risindeyiz. Her fırsatta bu noktadaki sıkıntımızı dillendiriyor, çözümü için öneriler sunuyoruz. Bu konuyu sürekli gündemde tutmaya devam edeceğiz.

Ar&Ge çalışmaları hakkında neler söylemek istersiniz?

İnşaat sektörünün hala emek yoğun çalışıyor olması ve verimliliğin çok düşük olması, bizlere Ar&Ge konusunda daha çok yol kat etmemiz gerektiğini gösteriyor. Aslında sektörün tüm paydaşları olarak Ar&Ge anlamında çok daha fazla gayret göstermemiz gerekiyor.

Son yıllarda dijitalleşme her alanda olduğu gibi sektörümüzde de ön plana çıkıyor. Özellikle Türkiye’de elimizi zayıflatan noktalardan bir tanesi pazarda bulunan mevcut ürünlerimizin birbiriyle çok benzer olması. Şirket ürün gamlarının bu kadar birbiriyle benzer olduğu bir pazarda ürün artık tamamen emtia halini alıyor. Rekabet sadece fiyat noktasında dar bir alanda gerçekleşmeye başlıyor. Katı bir fiyat rekabeti olan bir sektörde de Ar&Ge yatırımı yapılması daha güç bir durum halini alıyor. Bu tabii sektörün tamamını etkileyen ve ilgilendiren bir sorun. Global ölçekte gelişmeleri değerlendir-

diğimizde, sektör artık farklı bir mecraya doğru ilerliyor. Emek yoğun olmaktan çıkarak daha verimli olmaya doğru bir ilerleme sürecinde. Biz bu süreci iyi okumak ve geleceği iyi görmek zorundayız.

İnşaatlar henüz yapılmadan tüm paydaşların yer aldığı bir modellemeyle olası problemleri öncesinde tespit edebilirsiniz. Normal koşullarda gözle göremeyeceğiniz hata ve kusurları artırılmış gerçeklik sistemlerle görme şansınız var. Bu sistemleri global ölçekli büyük firmalar kullanıyorlar. Türk firmaları olarak bu sistemleri artık bizlerin de kullanması gerekiyor.

Dünyadaki bu gelişmelere adapte olarak aradaki farkı bir an önce kapatma çabasında olmalıyız. Aksi takdirde treni kaçırarak, kendi içerimizde kısıp bir fiyat rekabetiyle boğuşacağız. İKSD olarak bizler bu konuda; firmaların Ar&Ge çalışmalarını sürekli dinamik tutarak ve kendilerini geliştirerek yollarına devam etmelerinin gerektiğini ifade ediyoruz. Uluslararası pazarlarda var olabilmek için firmaların Ar&Ge yatırımlarını dernek olarak önemsiyor ve tavsiye ediyoruz.